

TÍTULO OFICIAL DE MARKETING Y COMPRAVENTA INTERNACIONAL



Octubre 2020 - Presencial

COMM0110
MARKETING Y
COMPRAVENTA
INTERNACIONAL

750 HORAS

CERTIFICADO DE
PROFESIONALIDAD (Nivel 3)

¿QUÉ ES UN CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD?

Los certificados de profesionalidad son el instrumento de **acreditación oficial de las cualificaciones profesionales** del Catálogo Nacional de Cualificaciones Profesionales en el ámbito de la administración laboral. Se ordenan en 26 familias profesionales y tres niveles de cualificación.

Cada certificado acredita el **conjunto de competencias profesionales** que capacitan para el desarrollo de una actividad laboral identificable en el sistema productivo.

En sentido, cada certificado se corresponde con un perfil profesional estructurado en **unidades de competencia**. El certificado incluye la formación asociada a dicho perfil, de manera que las unidades de competencia se asocian a módulos formativos, contemplándose también un Módulo de Formación Práctica en Centros de Trabajo.

Los certificados tienen carácter oficial y validez en todo el territorio nacional y son expedidos por el SEPE y los órganos competentes de las Comunidades Autónomas.

VENTAJAS DE CURSAR UN CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD

- ✓ Estudios de corta duración (7 meses)
- ✓ Herramienta muy potente para la inserción laboral
- ✓ Reconocidos de manera oficial y con validez nacional
- ✓ Acreditan las competencias profesionales necesarias para ejercer una profesión
- ✓ Orientados a la práctica (incluyen prácticas en empresas con alta inserción laboral)
- ✓ Convalidable con el correspondiente ciclo formativo para poder obtener las dos titulaciones.

EN BETA....

- ✓ Llevamos más de 30 años como entidad organizadora y gestora de formación
- ✓ Trabajamos con grupos reducidos y personalizados
- ✓ Material didáctico actualizado, orientado a la formación continua y adaptado a las necesidades de la empresa
- ✓ Cursos tutorizados por expertos en la materia



OBJETIVO DEL CERTIFICADO DE MARKETING Y COMPRAVENTA INTERNACIONAL

Obtener y tratar información para el sistema de información de mercados elaborando la información de base para la aplicación de las políticas de marketing-mix internacional, y asistir en los procesos de negociación vinculados al contrato de compraventa internacional utilizando, en caso necesario, la lengua inglesa y/u otra lengua extranjera.

OCUPACIONES O PUESTOS DE TRABAJO

- ✓ Técnicos/as en comercio exterior.
- ✓ Agente comercial internacional.
- ✓ Técnico/a de marketing internacional.
- ✓ Técnico/a de venta internacional.
- ✓ Asistente al departamento de operaciones comerciales internacionales

CONTENIDOS

750 horas

- MF1007_3: Sistemas de información de mercados (180 horas).
 - UF1779: Entorno e información de mercados (60h).
 - UF1780: Investigación y recogida de información de mercados (60h).
 - UF1781: Tratamiento y análisis de la información de mercados (60h).
- MF1008_3: Marketing-mix internacional (130 horas).
 - UF1782: Políticas de marketing internacional (90h).
 - UF1783: Plan e informes de marketing internacional (40h).
- MF1009_3: Negociación y compraventa internacional (160 horas).
 - UF1757: (Transversal) Información y gestión operativa de la compraventa internacional (80h).
 - UF1784: Negociación y contratación internacional (80h).

CONTENIDOS

750 horas

- MF1010_3: (Transversal) Inglés profesional para comercio internacional (120 horas).
 - UF1764: Inglés oral y escrito en el comercio internacional (90h).
 - UF1765: Documentación en inglés para el comercio internacional (30h).
- MF1011_3: Lengua extranjera profesional, distinta del inglés, para comercio internacional (120 horas).
 - UF1785: Lengua extranjera oral y escrita, distinta del inglés, en el comercio internacional (90h)
 - UF1786: Documentación en lengua extranjera, distinta del inglés, para el comercio internacional (30h).
- MP0378: Módulo de prácticas profesionales no laborales de Marketing y compraventa internacional (40 horas)

CONFÍAN EN BETA



Reserva tu plaza y cambia tu futuro profesional en tan solo 7 meses

BETA FORMACIÓN

C/ Tirant lo Blanc nº26
46900

Torrent, Valencia

[Tel. 961 571 010](tel:961571010)

info@betaformacion.com



¡A 5min de la parada de metro Torrent Avinguda!

www.betaformacion.com

